Proyecto software

Proyecto de gestión de parqueadero

Oportunidad

1.Identificar la solución

* Este proyecto tiene como objetivo principal mejorar significativamente la experiencia de estacionamiento para los residentes y visitantes de la ciudad, así como contribuir a la eficiencia y la gestión sostenible del tráfico vehicular en las calles pastusas

2.Partes interesadas

* Alcaldía de pasto

3. Establecer las necesidades del cliente

* Accesibilidad y ubicación ya que los clientes suelen buscar parqueaderos que están cerca a su destino
* Garantizar la seguridad del cliente ante robos , vandalismo y daños
* Disponibilidad de tiempo ya que los usuarios buscan parqueaderos que se ajusten a sus horarios para que puedan estacionar sus vehículos durante horas establecidas

4.Problema de raíz.

* Falta de organización vehicular en las calles al estacionar en lugares públicos

5. Solución confirmada

* La alcaldía aprueba la solución de los parqueaderos

6. Solución propuesta

* Gestionar eficientemente el tráfico en vías públicas

7. Calificar la oportunidad



8. Impacto de la solución

* El parqueadero puede ayudar a aliviar la congestión del tráfico vehicular
* Al reducir la congestión de tráfico ayuda al medio ambiente

9. Criterios de éxito

* El parqueadero no debería tener sobre cupo y tener un minimo de vehículos estacionados

10. Resultados claros y cuantificados

* El parqueadero genera ingresos directos a través de las tarifas de estacionamiento que cobran a los usuarios y estos ingresos son fácilmente cuantificables y se pueden rastrear a lo largo del tiempo

11.Solución delimitada

* Implementación de un lugar de reserva para estacionar vehículos

12.Solución posible dentro de las limitaciones

* Instalar cámaras en los lugares de estacionamiento para monitorear a tiempo real su disponibilidad y seguridad

13.Riesgos aceptables y manejables

* Riesgos de congestión en entrada y salida de vehículos en el parqueadero
* Riesgo financiero ya que estos pueden incluir fluctuaciones en los ingresos debidos al cambio en la demanda y/o competencia

14.Solución rentable

* Implementación de un sistema de pago en línea y una aplicación móvil para reservas y pagos de estacionamiento.

15. Razón para desarrollar una solución

* Mejorar la experiencia de usuario
* Generar ingresos adicionales
* Mayor seguridad vehicular

16. Búsqueda viable

* Realizar un estudio detallado para comprender la demanda actual de estacionamiento en el área local

17.Abordar una oportunidad de solución

* Definir un problema a solucionar
* Recopilar datos para abordar una oportunidad de solución

18.Que vale la pena implementar

* Sistema de pago móvil en línea y aplicación móvil para mejorar la comodidad y eficiencia de usuarios

19.Partes interesadas satisfechas

* Alcaldía de pasto
* Usuarios

20. Solución que aumente los beneficios

* Sistema de tarifas dinámicas de acuerdo a la demanda y disponibilidad de lugares de estacionamiento
* Desarrollo de aplicacion web dedicada para permitir buscar lugares libres para estacionar

21. ROI Aceptable

* Pendiente